

生徒

ひとりではできないことも仲間がいることで可能になることを知った!この経験は必ず今後の人生で力になると思います。

先生

実際の企業活動を知ることができ、外部との交渉にも積極的に取り組むといった主体性のある姿勢が身につきました。

先生

与えられた課題に応えていくのではなく、“自ら課題を発見するところからやる”という難易度の高いことに挑戦していました。生徒たちは1年でとても成長したと思います。

生徒

“販売する人”と“購入する人”の両方の視点で物事を見ることが重要だということがわかりました。そのような普段学ぶことができない、実のある知識を得ることができました。

生徒

社長という立場は、自分だけではなく、社員ひとりひとりが成長していることを肌で感じられる素晴らしい経験。役割が人を成長させるのだと思いました。

先生

学校独自の取り組みとして、また、学校の目玉として広報にも打ち出すことができました。

生徒

他の部署が今何をやっているのかを理解しながら連携したら、とてもうまくいきました。全体の動きをよく知った上で、自らが動いていくことが大事だと知ることができました。

生徒

「商品そのものを売るのではなく、その使い方も提案するとよい」といった、プロの視点や考え方を参考にして提案をすることができました。

先生の声

生徒の声

The voice of Teachers and Students

“起業シミュレーション”ワークを体験した先生方、生徒たちの感想です。

起業を体験して組織や社会、人との関りについて気づきを得たことなど、実際にお聞きした声をご紹介します。



TWICE PLAN COMPANY 02

“起業シミュレーション”ワーク

「もしも会社をつくったら!？」
—自分の会社づくりを体験する“起業シミュレーション”

自分たちの理想の「会社づくり」のシミュレーションに取り組むワークです。

社名や理念を考え、事業計画を立てて、組織をつくり、商品やサービスを準備・販売。最後はその成果を株主に報告します。

【身につく力】

職業理解、コミュニケーション力、
チームワーク力、自己表現力、
問題発見・解決力、論理的思考力、
情報収集・活用力、情報モラル、
プレゼンテーション力、進路意識の向上

TWICE PLAN

お問い合わせ

株式会社トゥワイス・リサーチ・インスティテュート
〒103-0015 東京都中央区日本橋箱崎町1-11-804
Tel 03-6861-3553 / Fax 03-6861-3554
Mail info@twiceresearch.jp
URL https://twiceresearch.jp



“起業シミュレーション”ワーク

会社づくりをとおして 未来への力を見出す

理念と社名を掲げて自分たちで会社を立ち上げ、事業計画、資金調達、企画・販売、株主への成果報告と、実社会さながらの企業活動を体験。社会にどんな価値を提供できるのかを話し合い、仲間とともに事業を実現させていく体験をとおして、自分自身の個性を知り、主体的に考えながら未来を切り拓いていく力を身につけます。

2

事業計画、資金調達

事業を実現するための出資者を集める



会社の組織と事業計画をつくり、事業の魅力をアピールする“出資者プレゼン”で資金を集めます。あらためて理念とビジョンについて話し合いをして、社員全員で「設立パーティー」を開いて結束を高めます。

3

戦略会議、計画実行

「実施計画」を立てて、 仕事をはじめ

社長を中心に、事業を実現するために何をすればいいか話し合い、各部署が計画にもとづいて実行します。時には実在の会社と交渉を行うなど、よりよい方法を模索していきます。



1

チームづくり、会社設立

自分たちの理想の会社をつくる

4~6人のチームづくり、チームごとに社名や事業内容を話し合って会社を立ち上げます。次に、クラスで“コンペティション”を行って最優秀の会社を選び、クラス全員で参画するひとつの会社をつくります。



4

販売、収支をまとめる

サービス提供！ 事業の成果を確認する

文化祭などの学校行事や学校購買部などの場を使って、実際に商品・サービスを販売。企業理念のもと、会社として成果を出すことに、社員一丸となって臨みます。販売後は、販売記録や金銭出納簿も自分たちで管理し、収支計算書を作成します。



5

成果報告、株主総会

支援者に成果を報告

ここまでの活動内容と成果をまとめた報告書を部署ごとに作成。株主総会を開催して、出資者をしてくれた“株主”に会社の収支を伝え、感想などフィードバックを受け取ります。



6

振り返り、まとめ

振り返ることで見つける、自分の力

これまでのワークを振り返って、チームでディスカッションします。最後はひとりひとりレポートを書いて終了です。



ワークの流れ

12のステップにそって進行します。チームごとに起業案をつくったあと、クラスでひとつの会社を設立して出資を募り、事業遂行の成果を株主に報告。最後に活動を振り返ります。取り組み時間数は学校の状況に合わせて柔軟に設定することが可能です。(※1ステップの目安は最少45分です)

“起業シミュレーション”ワーク

- 1 最初の準備
- 2 ミニカンパニー誕生
- 3 コンペティション
- 4 クラスカンパニー誕生
- 5 資金調達
- 6 全社会議
- 7 戦略会議
- 8 販売会議
- 9 販売へ！
- 10 成果報告
- 11 株主総会
- 12 振り返り

“自分らしさ”という力

起業家が考え、判断し、答えを探すとき、その土台にあるのは“自分らしさ”です。ワークをとおして「自分はどうしたいのか？」と繰り返し考えることで、自分の行動の結果から改善点を見つけて向上させていく力がついていきます。

